



Wir suchen

Technischen Verkauf (m/w/d)

Wir sind ein aufstrebendes Unternehmen und fertigen innovative mechatronische Antriebssysteme welche in der Elektro-Mobilität und in der Industrie eingesetzt werden. Mit **THIEN eDrives** arbeiten Sie in einer Branche mit hohem Wachstumspotential an Konzepten, Prototypen und Serienprodukten. Wollen Sie Teil eines engagierten Teams sein, High-Tech made in Vorarlberg leben und mit uns die Zukunft gestalten?

Ihr Aufgabengebiet

- Verantwortlich für die kaufmännische und technische Betreuung von bestehenden Kunden
- Erstellung von Angeboten sowie die Vorbereitung und Durchführung von Verkaufsverhandlungen im Bereich Customized Products
- Mit technischem Know-How die Kundenanforderungen verstehen und bewerten
- Aktive Schnittstelle zwischen Kunde und Unternehmen
- Erkennen von Innovationspotential am Markt

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z. B. HTL, FH, Maschinenbau, Elektrotechnik o.ä.)
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb (vorzugsweise im elektrotechnischen Bereich)
- Eigenverantwortliche, strukturierte Arbeitsweise bei ausgeprägter Kunden- und Serviceorientierung
- Kontaktfreudig, zielorientiert, Erfahrung und Freude am Verkauf

Das bieten wir



Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einer wichtigen und verantwortungsvollen Position



Familiäres Betriebsklima mit erfahrenen und engagierten Kollegen



4,5 Tage Woche mit flexibler Gleitzeit



Vielfältige Weiterbildungs- und Entfaltungsmöglichkeiten



Zukunftsorientierte und umweltfreundliche Produkte



Mitarbeitererevents wie After-Work, Skitag, Grillfeste uvm.

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, dann sollten wir uns kennenlernen. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen: kariere@thien-edrives.com

Ein faires Gehalt ist Ihnen wichtig? Uns auch. Deshalb lassen Sie uns persönlich darüber sprechen. Selbstverständlich berücksichtigen wir dabei die Bestimmungen des Kollektivvertrags.